

Decisiones inteligentes para tu flota:

De los datos de mercado a la acción.





Hervé Massé

Director Autorola Solutions España

Trabajando en la **gestión de flota de vehículos** desde 1998 en procesos de Pricing, Venta VO, matriculación VN y tramites DGT, peritaciones y reparaciones, administración logística y contable

Trabajando con **tecnología** que impulsa mejoras de procesos para propietarios de flotas de vehículos con **Autorola Solutions**



Agenda

Inteligencia de mercado Indicata & Gestión de procesos

1. Información de valores Indicata útil y procesable en línea para mi flota
2. La potencia multidimensional de Indicata: ¿Qué? ¿Dónde? ¿Cuándo?
3. Valores Forecasting procesable
4. Metodología Forecasting
5. Conclusión: creación de valor añadido por Indicata Forecasting en plataforma de gestión de procesos

1

Información de
valores Indicada útil
y procesable en
línea para mi flota

El tiempo es dinero. ¡Pasemoslo en decidir y no en procesar!

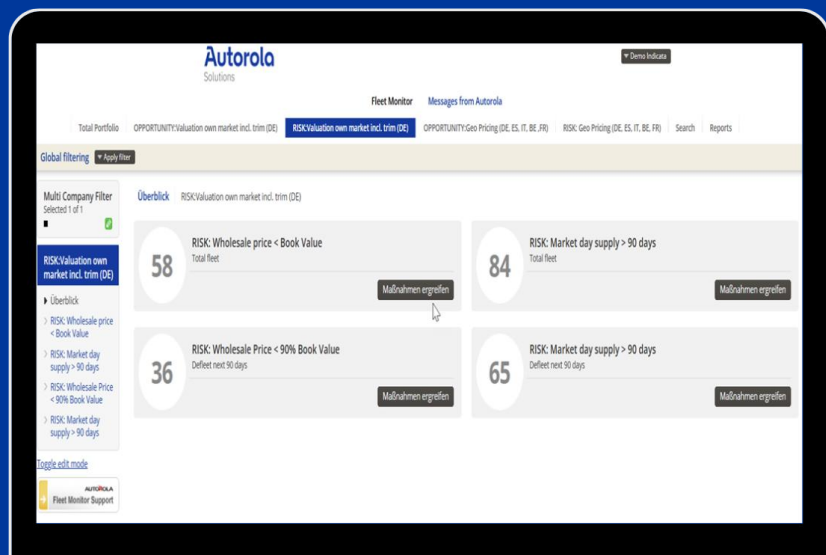


Combinar valores de mercado & automatización de operaciones para un impacto real

Reducir los esfuerzos & tiempo de los equipos para procesar los valores de los activos ...

.... para tomar decisiones más inteligentes y rápidas basadas en hechos

Valores actuales: indicadores & alertas



Aprovechar las oportunidades y mitigar los riesgos... ¡a su debido tiempo!

06/2024, Mercedes-Benz Clase A, A 200 d			Compacto AMG Line, Diésel, km 5.156, Desconocido		
	ES	FR	DE	IT	PT
Retail price	EUR 37.773	EUR 36.674	EUR 31.058	EUR 29.989	EUR 43.079
Wholesale price	EUR 31.880	EUR 30.921	EUR 25.896	EUR 24.851	EUR 36.584
MDS Vehicle	174 Días	135 Días	58 Días	73 Días	225 Días
MDS Market	85 Días	67 Días	77 Días	74 Días	77 Días
Attractiveness	Below Average	Below Average	Above average	Average	Below Average
Competitive set	27	15	33	13	10
Type	Coche REBU	Coche REBU	Coche IVA incl.	Coche REBU	Coche REBU

Precios de mercado + índices Oferta & Demanda

Juan Menor

RV Forecasting Sales Manager Indicata España

Experto en Valor Residuales

Más de 25 años trabajando con Valores Residuales en empresas de Renting, en diferentes países europeos, USA y Brasil, en Autovista Group por 14 años, en Administración de Flotas y el último año en Autorola.



2

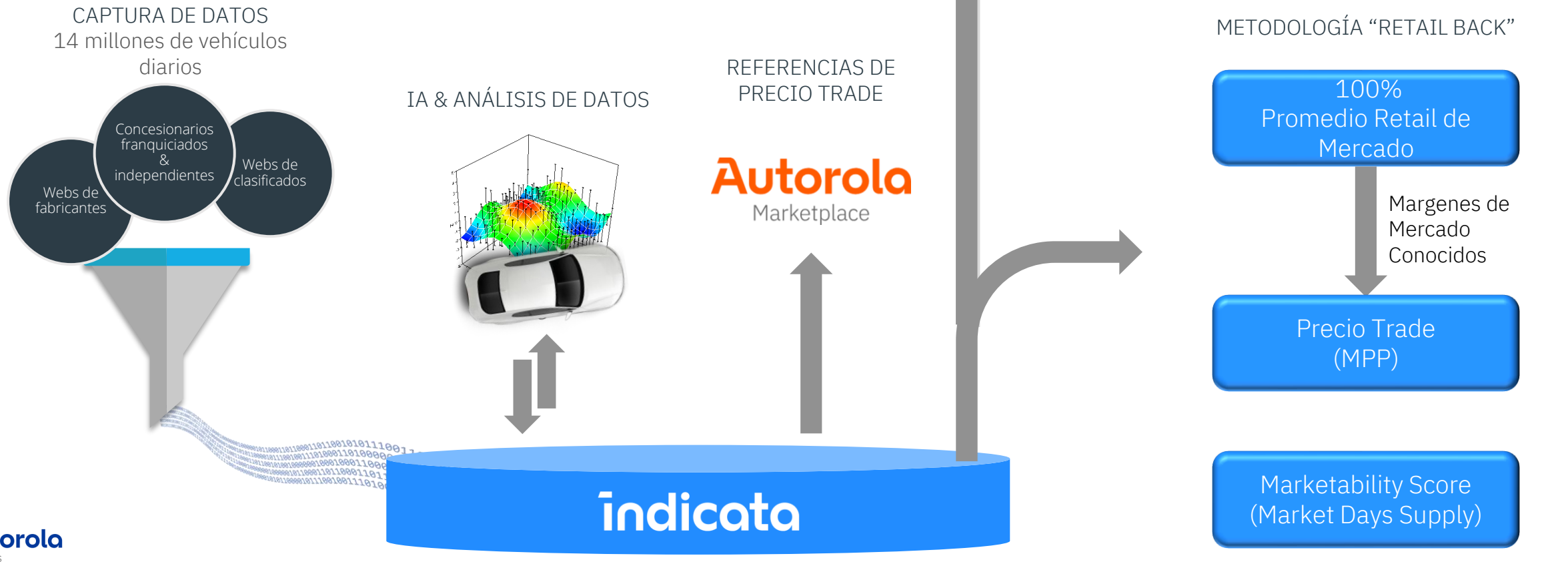
La potencia
multidimensional de
Indicata: ¿Qué?
¿Dónde? ¿Cuándo?

An aerial photograph of a two-lane asphalt road that curves through a dense, lush green forest. A white car is visible in the center of the road, moving away from the viewer. The trees are tall and dense, with varying shades of green. The lighting suggests it might be late afternoon or early morning, with some long shadows.

“El precio importa,
pero el verdadero
valor está en decidir
qué, dónde, y cuándo,
vender para maximizar
margen.”

Análisis de Precios y Mercado

Metodología Indicata



Market Days Supply

Measuring a vehicle's attractiveness in the market

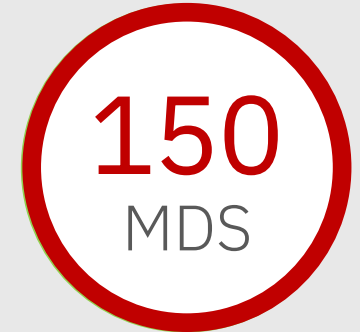


150 cars in the market

VS.



=



1

Sales rate of ~~X~~ per day

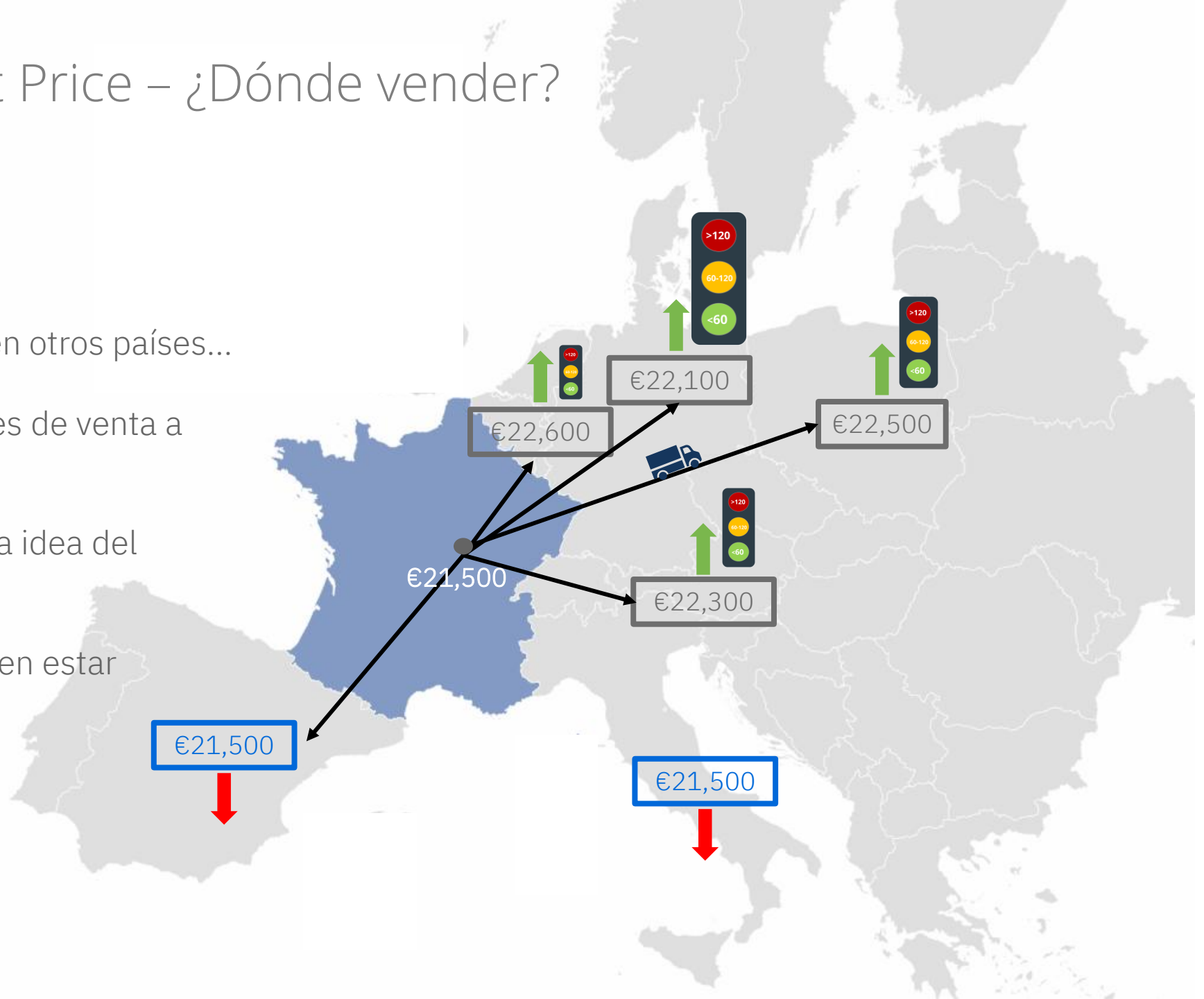
European Target Price – ¿Dónde vender?

Indicata mira los precios en otros países...

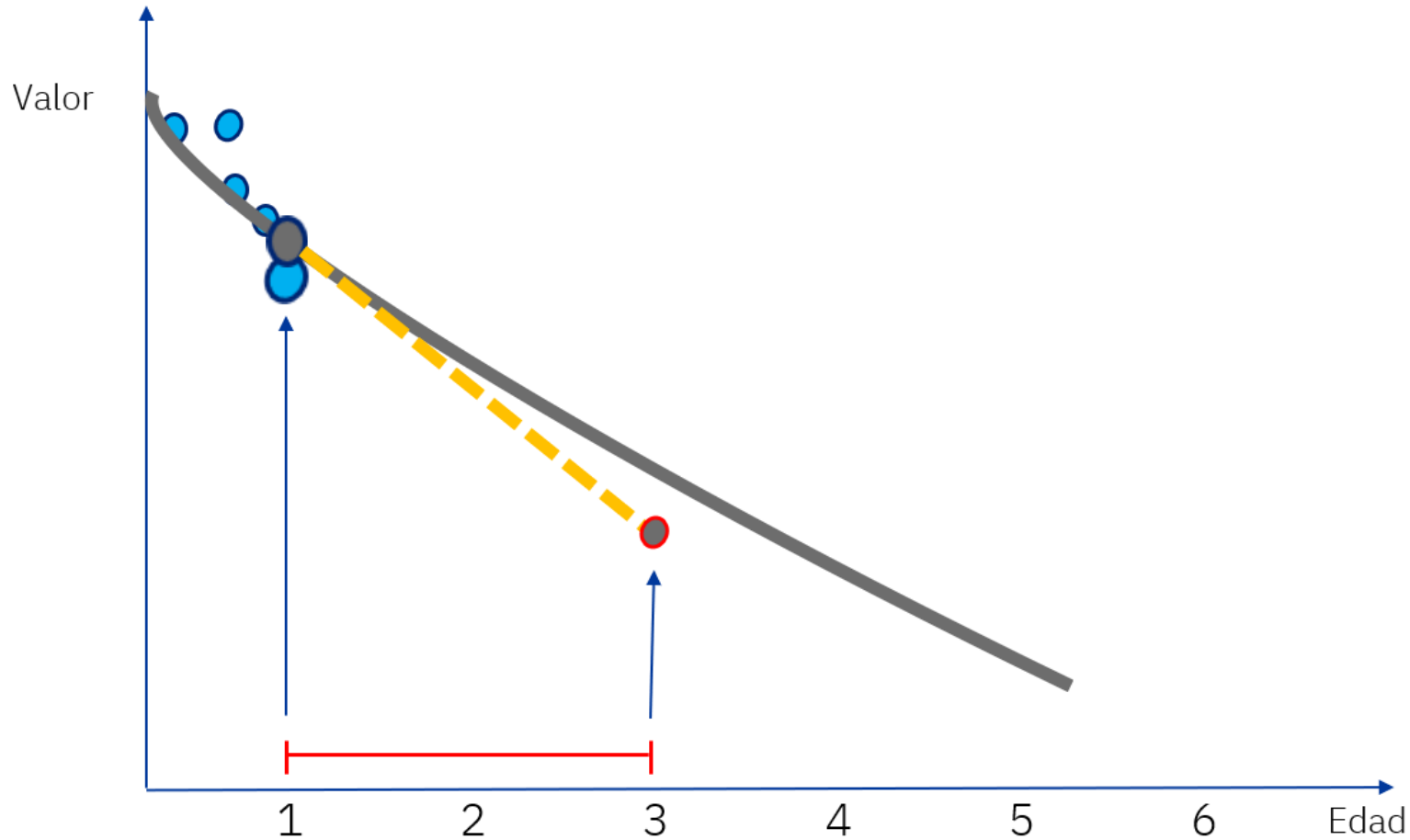
...e identifica oportunidades de venta a precios más altos...

...con los MDS para dar una idea del tiempo en vender

Los costes logísticos pueden estar incluidos



Valores cómo conocimiento del mercado

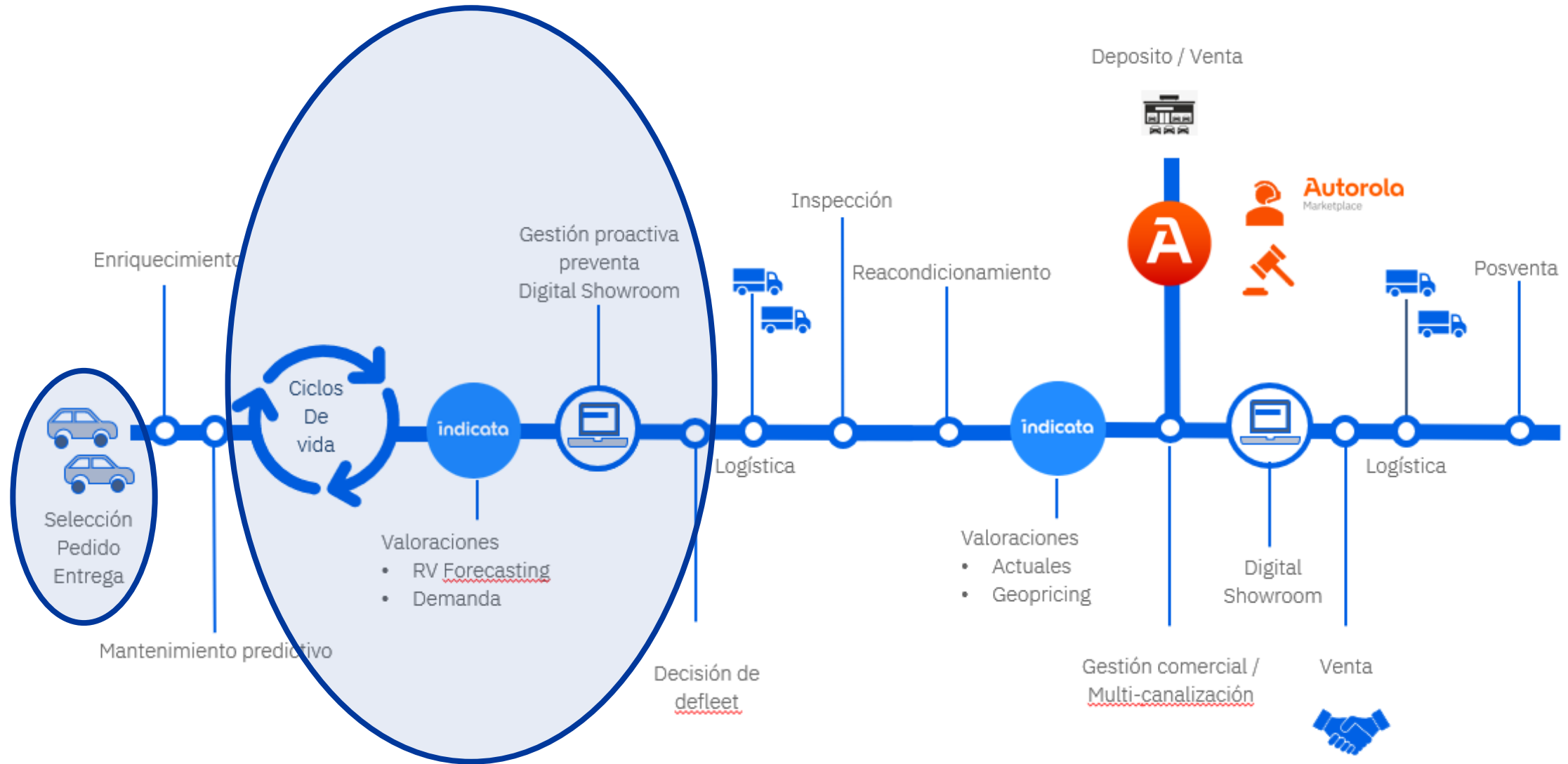


- ¡ Cambiar **PERCEPCIÓN** por **PREVISIÓN**!
- Utilizar las capacidades de tomar decisiones de forma inteligente basadas en datos
- Valoración de la flota con precisión de mercado

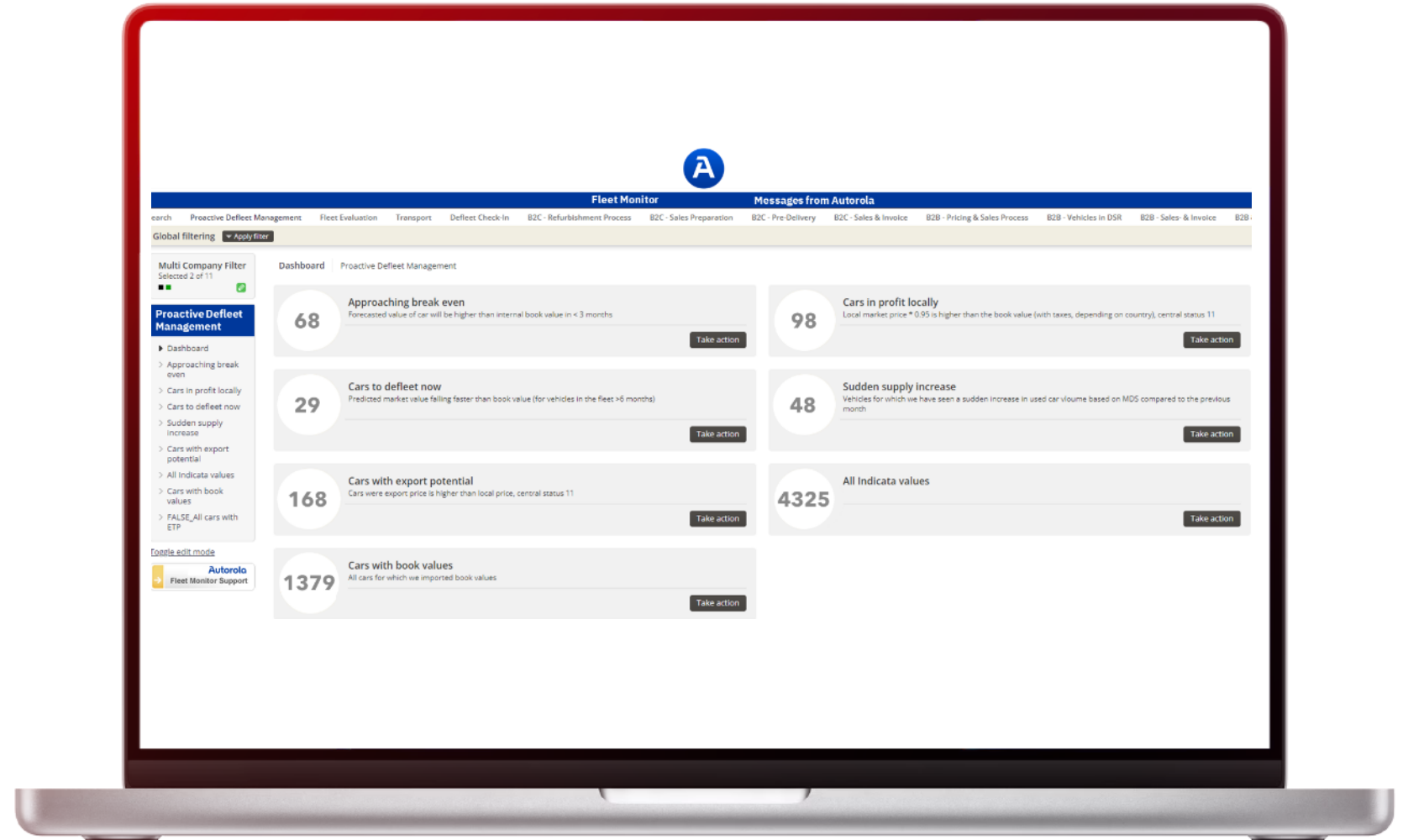
3

Valores Forecasting
procesable

Toma de decisiones inteligentes en tu flujo de procesos

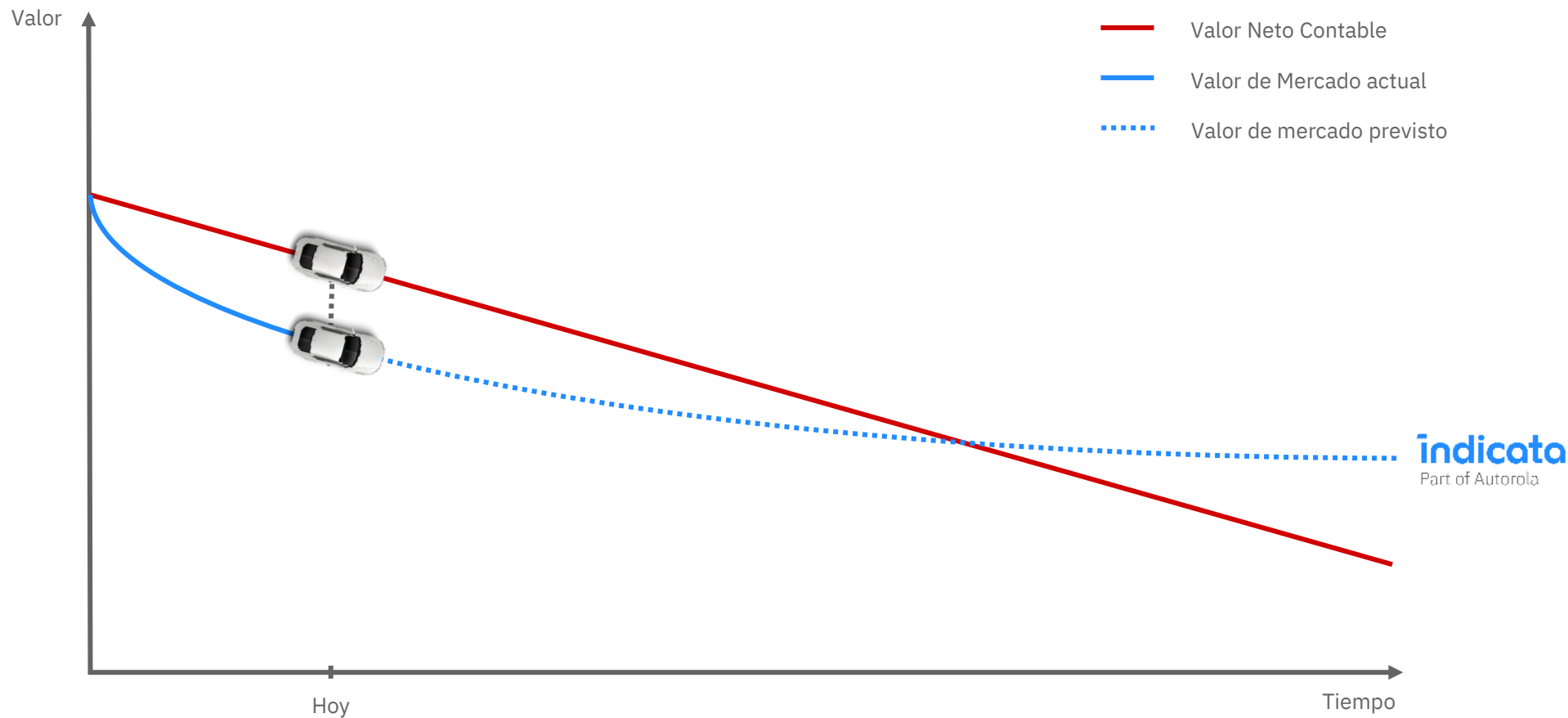


Decisiones más inteligentes con Forecasting de valor residual



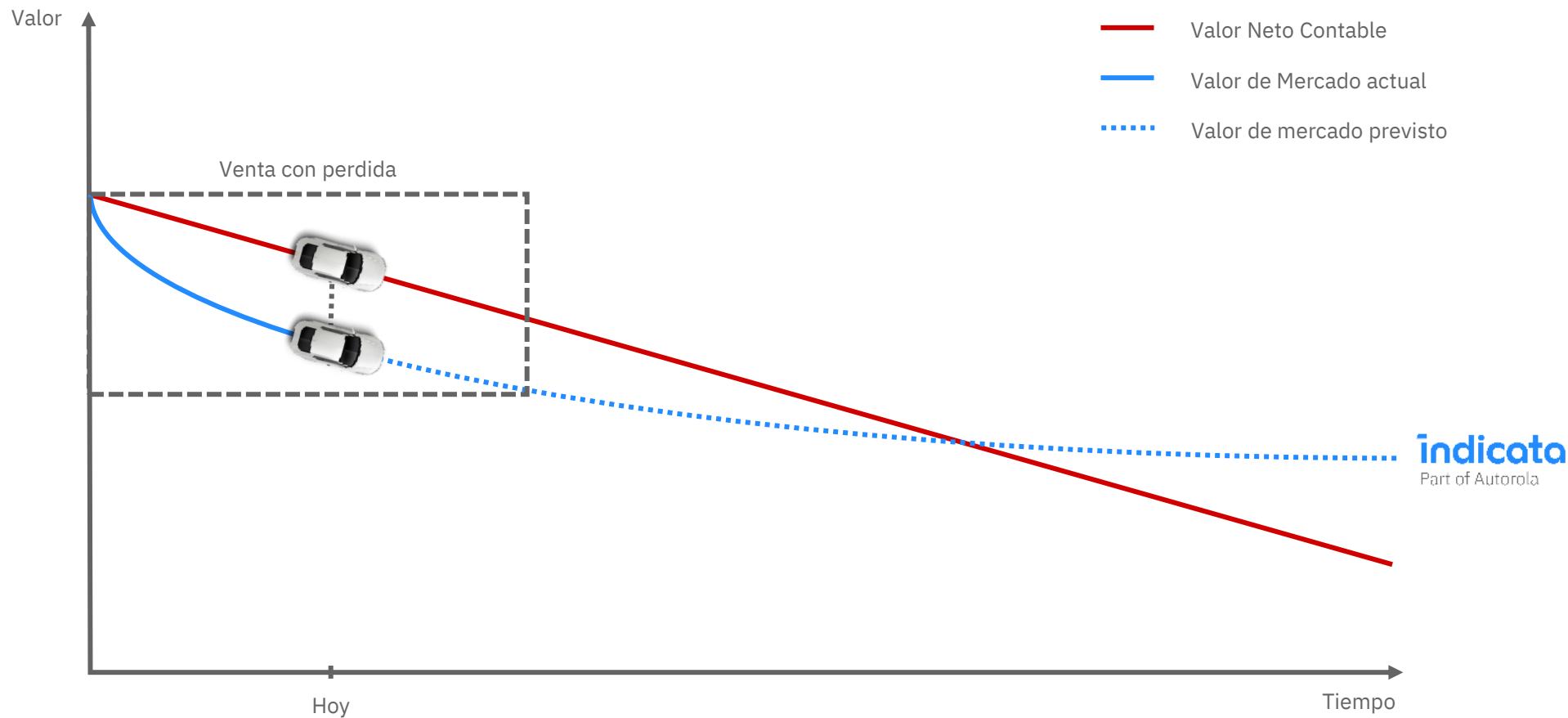
Gestión proactiva de flota

Decisiones más inteligentes con Forecasting de valor residual.



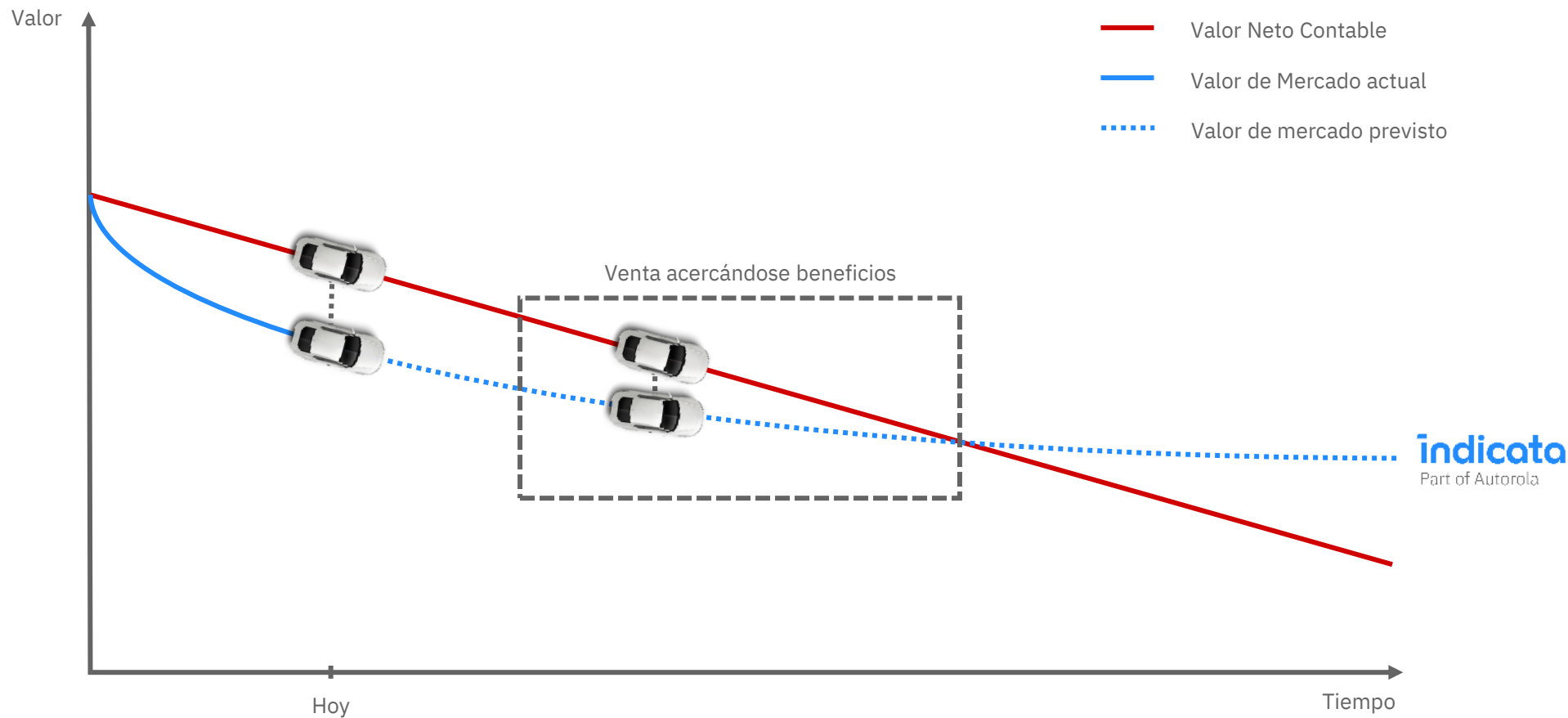
Gestión proactiva de flota

Decisiones más inteligentes con Forecasting de valor residual.



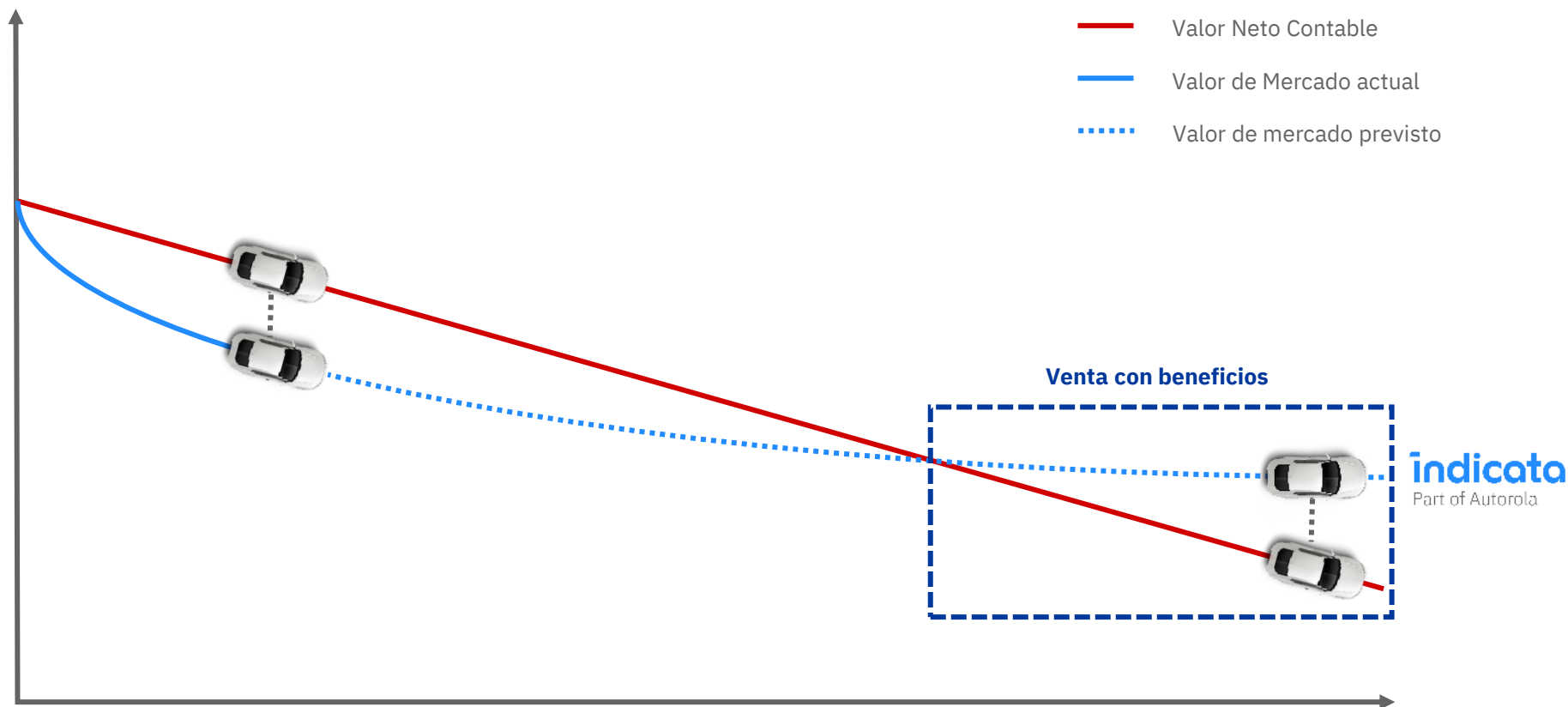
Gestión proactiva de flota

Decisiones más inteligentes con Forecasting de valor residual.



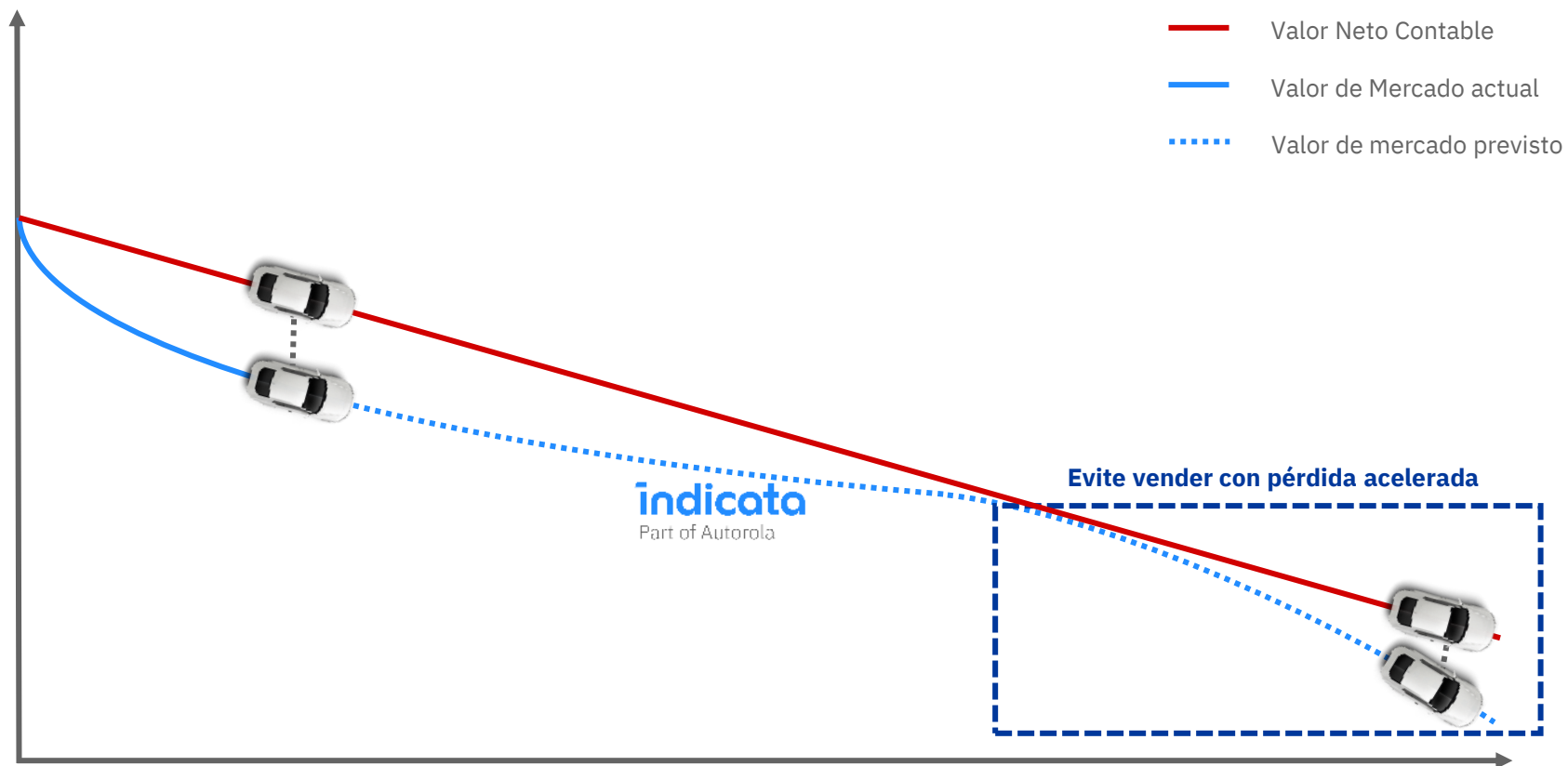
Gestión proactiva de flota

Decisiones más inteligentes con Forecasting de valor residual.



Gestión proactiva de flota

Decisiones más inteligentes con Forecasting de valor residual.

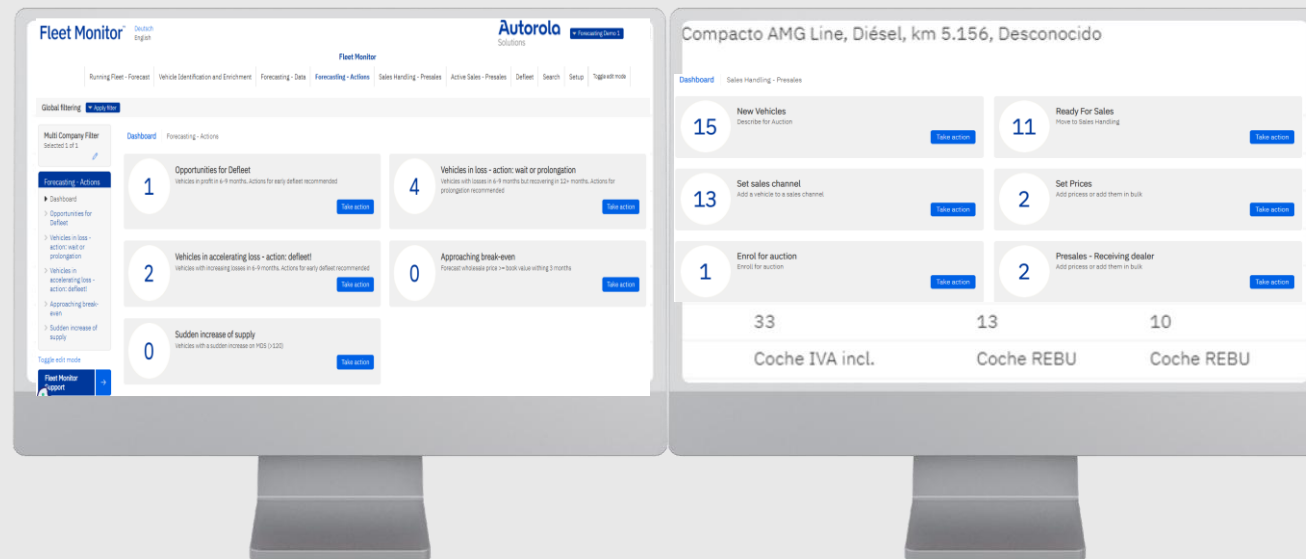


Valores futuras:

Forecasting valuation 1		Forecasting valuation 4	
Forecast date 1	12.08.2025 02:00	Forecast date 4	05.09.2027 02:00
Odometer 1	18,099	Odometer 4	35,778
Odometer unit	km	Odometer unit	km
Retail price 1	58,841	Retail price 4	46,130
Max purchase price 1	50,310	Max purchase price 4	38,871
Error message 1	-	Error message 4	-
Error code 1	-	Error code 4	-
FC Date 1 - Contract End - days	975	FC Date 4 - Contract End - days	182
Depreciation 1	1,462.50	Depreciation 4	273.00
Bookvalue 1	51,462.50	Bookvalue 4	50,273.00
Diff Forecast Wholesale Price 1 - BV1	2,335.5000	Diff Forecast Wholesale Price 4 - BV4	-11,854.0000
Status Forecasting vs Bookvalue 1	Good	Status Forecasting vs Bookvalue 4	Not Good
Forecasting valuation 2		Forecasting valuation 5	
Forecast date 2	31.12.2025 01:00	Forecast date 5	04.12.2027 01:00
Odometer 2	21,405	Odometer 5	37,888
Odometer unit	km	Odometer unit	km
Retail price 2	56,512	Retail price 5	44,587
Max purchase price 2	48,215	Max purchase price 5	37,482
Error message 2	-	Error message 6	-
Error code 2	-	Error code 5	-
FC Date 2 - Contract End - days	794	FC Date 5 - Contract End - days	92

Calculo recurrente del valor de tu flota en diferentes puntos = evidenciar momento idóneo de venta

indicadores & alertas



Anticipación y automatización de tareas:

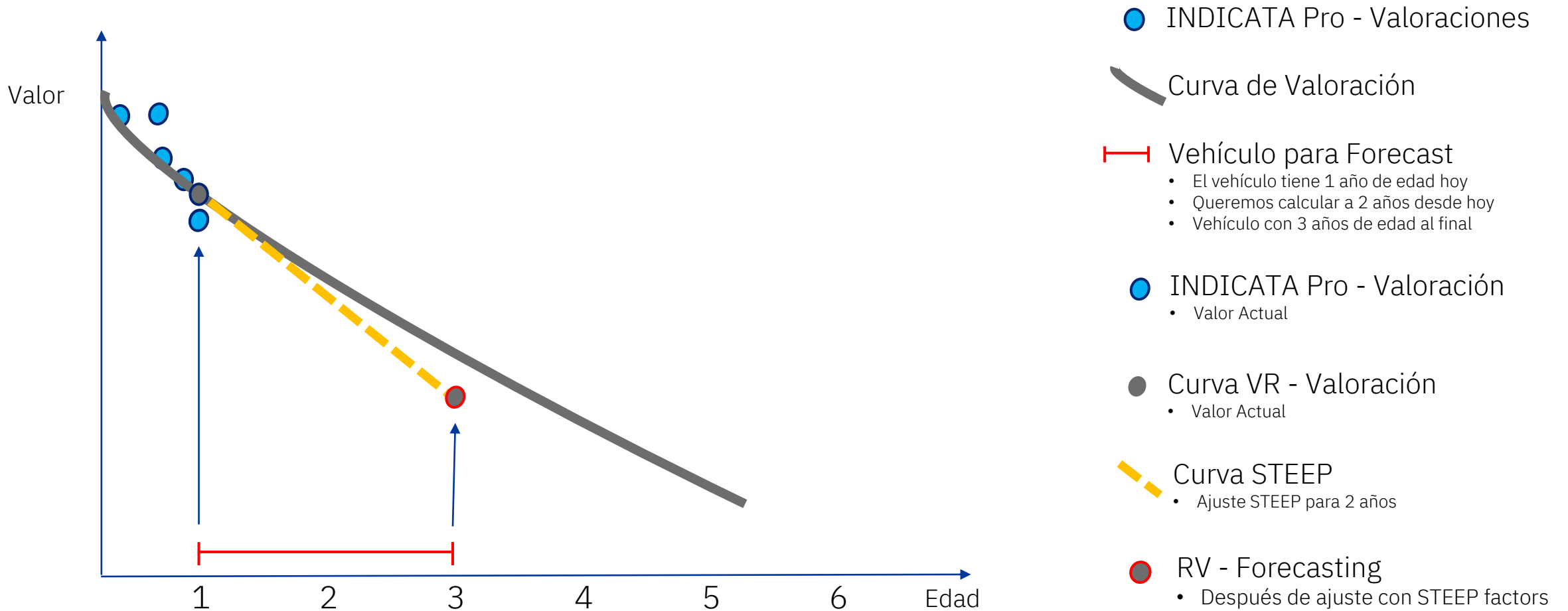
- decisión proactiva de renovación o prorroga,
- Pre-canalización & pre-venta
- Informe de previsión de cierre

4

Metodología Forecasting

Elemento 1: Algoritmo de Forecasting

Construido sobre la valoración actual del vehículo

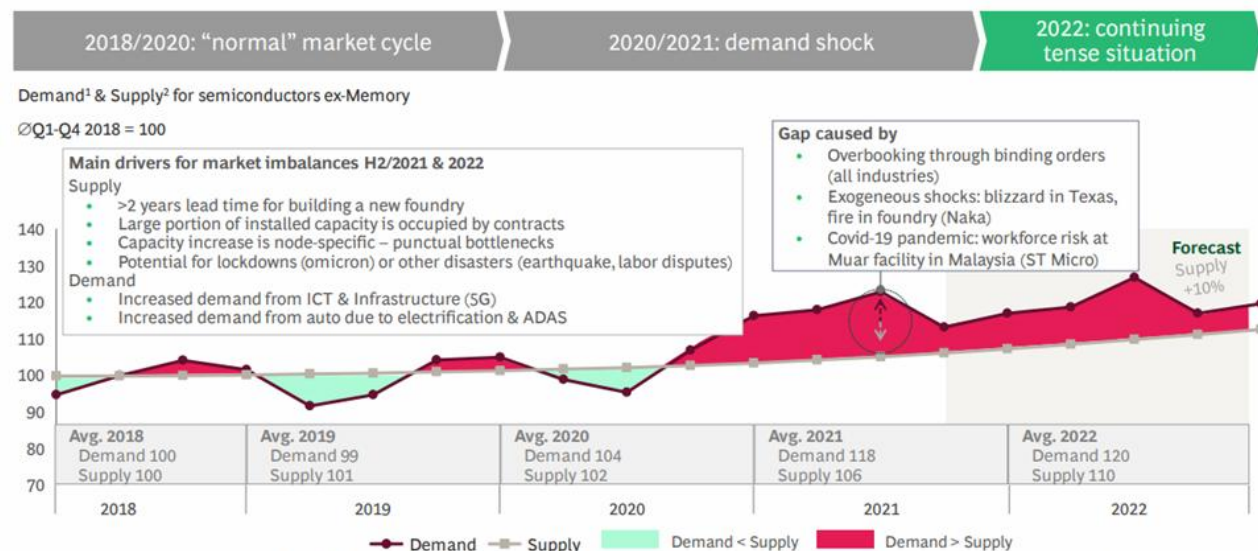


Elemento 2: Enriquecimiento del Forecast

- Basado en información contrastada y de alta calidad, no en especulaciones
- Incorporando referencias económicas globales y factores locales del Mercado

We expect semiconductor demand to outstrip supply by 10% in 2022

BCG



1. Past and forecasted IC sales: forecast derived from expected demand of representative industries 2. Past and forecasted foundry capacity Note: semiconductors are purchased one quarter before actual end-market sales; demand increase in Q4/22 based on extrapolation of Q3/22 demand increase
Source: BCG IC Model Forecast H2 2021, BCG analysis

4

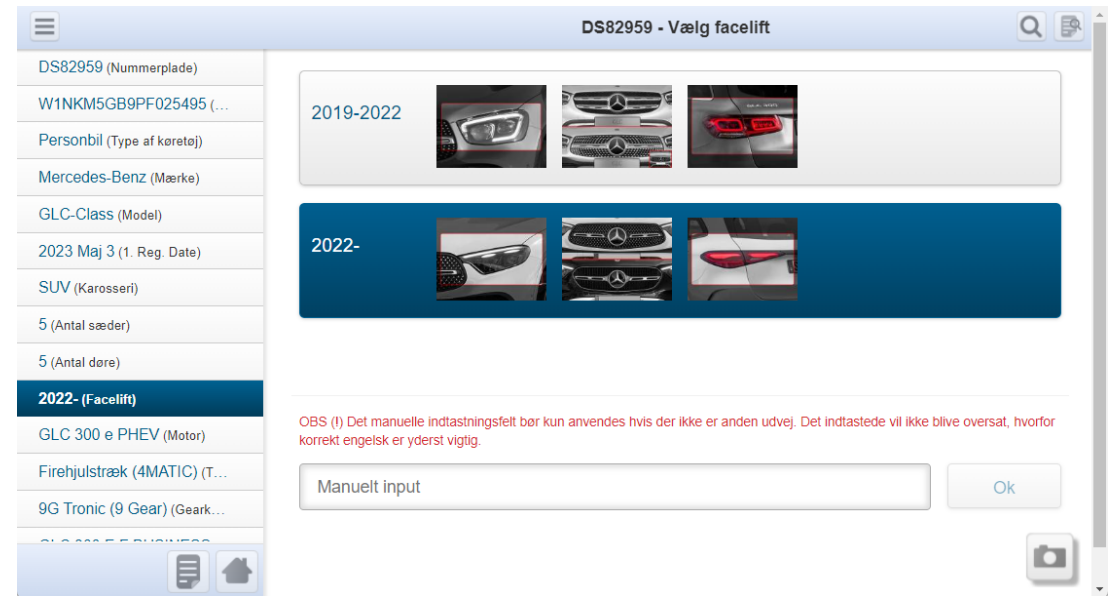
Copyright © 2021 by Boston Consulting Group. All rights reserved.

5

Conclusion:
Creación de valor con
automatización de
Forecasting en flujos
de proceso

Indicata Forecasting en Fleet Monitor

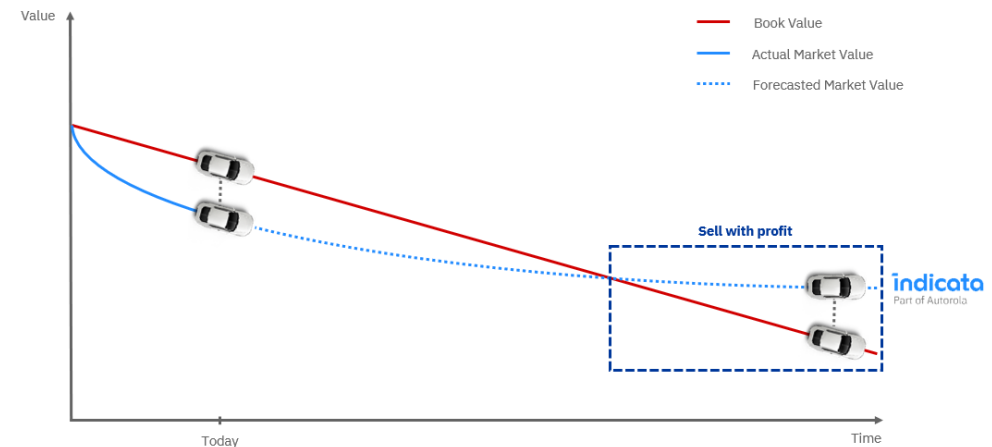
- Identificación y enriquecimiento de vehículos anticipada
Consultas automáticas y “Text wash”
Si la calidad de los datos aún no es suficiente → enriquecimiento manual
Los códigos de identificación del vehículo se almacenan para futuras valoraciones



The screenshot displays the 'Indicata Fleet Monitor' interface. The title bar reads 'DS82959 - Vælg facelift'. On the left, a sidebar lists vehicle details: DS82959 (Nummerplade), W1NKM5GB9PF025495 (...), Personbil (Type af køretøj), Mercedes-Benz (Mærke), GLC-Class (Model), 2023 Maj 3 (1. Reg. Date), SUV (Karosseri), 5 (Antal sæder), 5 (Antal døre), and '2022- (Facelift)' which is currently selected. Below this, it lists 'GLC 300 e PHEV (Motor)', 'Firehjulstræk (4MATIC) (T...', and '9G Tronic (9 Gear) (Gear...'. The main area shows two facelift options: '2019-2022' and '2022-'. Each option has three small images showing the front, side, and rear of the vehicle. Below these options, there is a red warning message: 'OBS (!) Det manuelle indtastningsfelt bør kun anvendes hvis der ikke er anden udvej. Det indtastede vil ikke blive oversat, hvorfor korrekt engelsk er yderst vigtig.' At the bottom, there is a 'Manuelt input' text field, an 'Ok' button, and a camera icon.

Indicata Forecasting en Fleet Monitor

- Valoración y proyecciones de Indicata vs datos de las flotas
- Valor residual
- Valor contable
- TCO (Coste Total de Propiedad)
- Oferta
- Daños, etc.
- Información del contrato
 - Periodo de tenencia
 - Inicio y fin del contrato
 - Kilometraje acordado



>>> Gestión proactiva de la flota

NIIF 13

Modelo de Valoración de Indicata

- El International Accounting Standards Board establece la norma IFRS 13 de Valoración a Valor Razonable.
- Se trata de una validación clave para que **bancos y auditores confirmen la precisión** de la valoración de activos.
- **PwC** ha revisado la metodología y la tecnología de Indicata tanto en Valoración como en Forecasting.
- **Somos la única empresa de valoración** que cuenta con la confirmación de una de las cinco principales firmas auditoras en ambos ámbitos: Valoración y Forecasting de auditoría.



Con base en nuestra revisión y en los compromisos acordados mencionados anteriormente, concluimos que la metodología de valoración descrita en la documentación del Modelo está dentro de los principios de valor razonable de la NIIF 13 en todos los aspectos materiales





Página Web



LinkedIn



Contacta con nosotros

- Reserva una primera demostración / conversación
- Planifica un Workshop con expertos de Autorola Solutions
- Recibe una evaluación empresarial completa para comenzar.