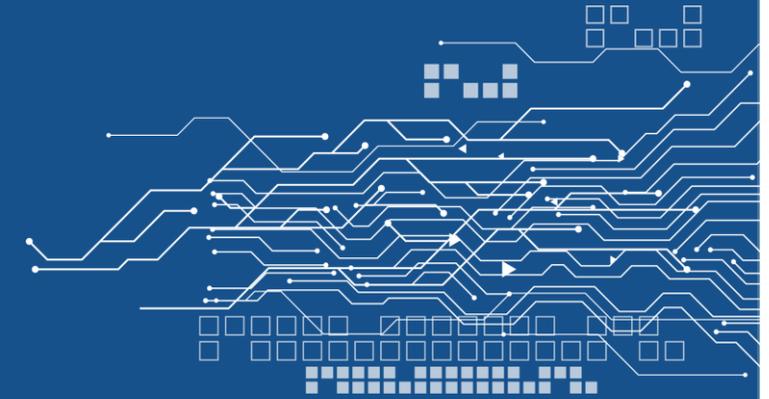


**Deja ya de perder dinero con tu flota.  
Conoce qué, cuándo, dónde y por  
cuánto vender**



**D. Ignacio Gómez**

Director Comercial de AUTOROLA

*#ConvenciónFENEVAL*

# DEJA YA DE PERDER DINERO CON TU FLOTA

Conoce qué, cuándo, dónde y por cuánto vender.



TODOS LOS DÍAS SE VENDEN MILES DE COCHES EN EL LUGAR, MOMENTO O PRECIO EQUIVOCADO.

---

O LO QUE ES PEOR, LAS TRES COSAS A LA VEZ.

---

ESTO SIGNIFICA MILLONES DE EUROS DE PÉRDIDAS POR FLOTAS MAL REVENDIDAS.

---

NO HAY EXCUSA. NO LO PODEMOS HACER TAN MAL.

---

NUESTRAS EMPRESAS NO SE LO MERECEEN.





Veamos  
unos  
ejemplos

# DÓNDE VENDER



## PRECIOS DE VENTA FIESTA 1.4

España: 10.012€.

Portugal: 13.292€

Italia: 9.529€

Alemania: 11.778€

Bélgica: 8.976€

---

Para un lote de 200 vehículos, descontando transporte y trámites administrativos, la pérdida por no saber dónde vender ascendería a más de

---

**340.000€.**

en el caso de vender en España en lugar de en Alemania

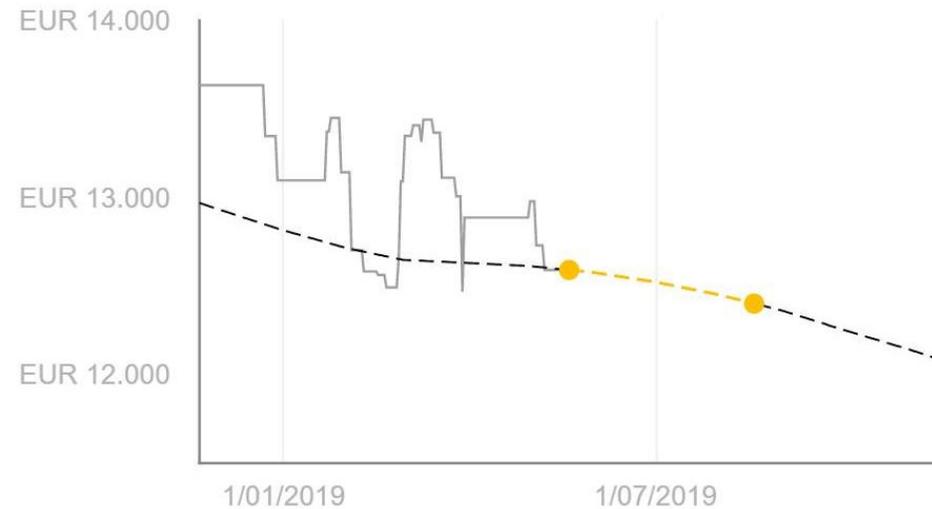
---

**Y ESTAMOS HABLANDO DE SOLO UN MODELO...**

# CUÁNDO VENDER



## CURVA DEPRECIACIÓN FIESTA 1.4



# CUÁNDO VENDER



Todos conocemos la curva de depreciación de los VO.

---

Pero esa curva nos es una verdad absoluta. El precio del VO, cambia cada día por factores exógenos.

---

La curva nos muestra variaciones en el precio superiores a 600€ por vehículo.

---

Para nuestro lote de 200 Ford Fiesta 1.4 en España, una variación de 300€ por vehículo nos puede suponer

**60.000€**

# QUÉ VENDER

Modelo	Precio medio	Días para vender	
		Modelo	Idéntico
Fiesta	8.755€	80	61
Ibiza	8.200€	123	81
Corsa	6.592€	78	113

En nuestro caso podemos ver que el modelo más beneficioso es el Fiesta. A una similar inversión, mayor beneficio por venta y mayor rotación.



## 500€

de beneficio por vehículo sin contar la rotación.

# POR CUÁNTO VENDER



En abril, el modelo BMW Serie 3 de 2016 318D se vende de media en España por 24.800€

---

Sin embargo, a fecha de 14 de mayo, el precio medio de este modelo asciende a 26.400€

---

Si además analizamos los competidores según su localidad, podremos optimizar el precio ya que en **Barcelona** la media que en que se vende este modelo es de 27.250€, es decir por coche ganaríamos

**2.450€** más.

# DÓNDE VENDER CUÁNDO VENDER QUÉ VENDER POR CUÁNTO VENDER

Para nuestro lote de 200 Ford Fiesta 1.4, utilizando INDICATA sabemos que:

- Venderemos en Alemania
- Optimizaremos el momento de venta.
- Sabremos qué vender
- Y desde luego por cuánto vender.

En nuestro ejemplo, la diferencia entre utilizar INDICATA y no utilizarlo superaría los 2.500€ por coche, es decir

## 500.000€

Y ESTAMOS HABLANDO DE UN SOLO MODELO



¿Cómo funciona  
INDICATA?

# EJEMPLO DE TASACIÓN



## Introduzca la matrícula y valore el vehículo

[Valorar](#)

## Elija su vehículo

Seleccione Marca

Modelo

Fecha de primera  
matriculación

Carrocería

Acabado

Asientos

Seleccione vehículo:

[Pasajeros](#)[Comerciales](#)

Seleccione Marca:

[Abarth](#)[Dodge](#)[Lamborghini](#)[Rolls Royce](#)[Alfa Romeo](#)[DS Automobiles](#)[Lancia](#)[Rover](#)[Alpina](#)[Ferrari](#)[Land Rover](#)[Saab](#)[Aston Martin](#)[Fiat](#)[Lexus](#)[Seat](#)[Support](#)



Disponer de  
**INDICATA** para un  
especialista en V.O.  
significa reducir su  
tiempo de trabajo en  
más de un 50% e  
incrementar su calidad  
en más de un 70%.

EL MERCADO ES MUY DINÁMICO EN EL QUE SIN LA  
AYUDA DE HERRAMIENTAS ON LINE ES IMPOSIBLE  
REALIZAR BIEN NUESTRO TRABAJO.

**INDICATA** PERMITE CONOCER QUÉ VENDER, DÓNDE  
HACERLO, POR QUÉ IMPORTE Y CUÁL ES EL MOMENTO  
PERFECTO PARA HACERLO.

TENEMOS QUE MANEJAR ESTAS CUATRO VARIABLES  
PARA RENTABILIZAR AL MÁXIMO LA COMERCIALIZACIÓN  
DE NUESTRAS FLOTAS.



PODEMOS INTEGRAR **INDICATA** CON LOS SISTEMAS DEL CLIENTE A TRAVÉS DE NUESTRO SERVICIO WEB SERVICE. INFORMACIÓN DE MERCADO EN TIEMPO REAL.

EN EL CASO DE NECESITAR UNA VALORACIÓN PUNTUAL DE UN LISTADO DE VEHÍCULOS (SIN LÍMITE DE UNIDADES) PODEMOS REALIZAR LA VALORACIÓN DE FORMA AUTOMÁTICA. BULK.

- Más de 6 millones de datos escaneados para cada petición
- Marcas, asociaciones, empresas de renting, bancos, empresas con flota en propiedad, leasing y rent a car.
- Presencia en 20 países
- Pertenencia a Grupo Autorola que revolucionó el Mercado VO en Europa hace 10 años.
- Pero sobretodo...

# Somos independientes

## TRABAJAR CON INDICATA ES GRATIS.

- Nos comprometemos a demostrar que el incremento de ingresos obtenido con el uso de INDICATA es un 90% superior al coste de la herramienta.
- En caso contrario, nos comprometemos a que el coste del uso de INDICATA sería cero.

# ¿A qué esperas?



COLABORAMOS CON



CERTIFICACIONES Y PREMIOS



GRUPO AUTOROLA



Ide@autorola.es  
www.indicata.es

MUCHAS GRACIAS